

Webinar

# I contratti tra imprese

tecniche di redazione di modelli nazionali e internazionali

procedimento di negoziazione e formazione dei contratti  
contratti di distribuzione commerciale  
contratto di agenzia e procacciamento d'affari  
franchising e affiliazione commerciale  
factoring e cartolarizzazione  
contratti di licenza e trasferimenti di tecnologia  
sale and purchase agreement  
appalto d'opera e di servizi  
rent to buy  
leasing finanziario  
finanziamenti delle imprese in crisi  
contratti informatici

**25 - 26 marzo 2025**

ore 9.30 - 13.00 / 14.00 - 16.00



disponibile anche la  
registrazione video  
integrale dell'evento

**ADVANCE BOOKING**  
- 20% per le iscrizioni  
entro il 21 marzo

**Convenia srl**

Via San Massimo 12 | 10123 Torino

T 011 889004 - F 011 835682 - P.Iva 10336480016

[www.convenia.it](http://www.convenia.it)

## Relatori dell'evento

### **Prof. Avv. Matteo Ambrosoli**

Associato di  
Diritto Privato  
Università degli Studi di Milano

### **Avv. Luca Crotti**

Founder  
Studio Legale Luca Crotti - Milano

### **Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

Partner  
Head of Banking & Finance, Italy  
Dentons

### **Avv. Gianpaolo Garofalo**

Partner  
Dentons

### **Avv. Franco Paolo Gialloreti**

Managing Counsel  
Dentons

### **Avv. Alberto Nanni**

Partner  
Gianni & Origoni

### **Avv. Carlo Piana**

Partner Array  
General Counsel  
Free Software Foundation Europe

### **Avv. Luca Szego**

Senior Lawyer  
PedersoliGattai

### **Avv. Remo Tarolli**

Studio Legale Tarolli  
Trento

### **Avv. Riccardo Trezzi**

Locati & Partners  
Studio Legale

### **Avv. Alberto Venezia**

Founding Partner  
Alberto Venezia Avvocati

### **Avv. Massimo Jorio**

Responsabile di progetto e coordinatore dei lavori

Disponibile la **REGISTRAZIONE VIDEO** dell'evento  
per coloro che non riusciranno a seguire  
la diretta streaming



N. 1724  
UNI EN ISO 9001:2015

Convenia srl ha ottenuto la certificazione in ottemperanza alla normativa UNI EN ISO 9001:2015 SETTORE EA37 (progettazione ed organizzazione di eventi formativi manageriali in ambito economico-giuridico).

# Programma

## PRIMA GIORNATA

**martedì 25 marzo 2025, ore 9.30**

### **Il procedimento di negoziazione e formazione dei contratti d'impresa**

- trattative, manifestazioni di interesse e memorandum of understanding
- tipologie di negoziazione: modello tailor made vs. modello boiler plate
- clausole più frequenti (riservatezza, esclusiva, non concorrenza, arbitrato)
- scelta della legge o del diritto applicabile
- rimedi manutentivi e strumenti di autotutela

**Prof. Avv. Matteo Ambrosoli**

### **I contratti internazionali di distribuzione commerciale**

- concessione di vendita: distributori e importatori, post-vendita e clausole accessorie
- tutela del concessionario e applicazione analogica delle norme sull'agenzia
- distribuzione selettiva, esclusiva e libera
- hardcore e resale price restrictions nel contesto della nuova normativa antitrust europea

**Avv. Alberto Venezia**

### **I contratti per la promozione di affari nella prassi commerciale italiana ed europea**

- fonti normative interne, sovranazionali e internazionali
- contratto di agenzia secondo la giurisprudenza della Corte di Giustizia UE
- procacciatori di affari, mediatore e agente: analogie e differenze
- obbligazioni del preponente e obblighi dell'agente tra regole e prassi
- cessazione del contratto di agenzia e indennità dovut all'agente

**Avv. Alberto Venezia**

### **Il franchising e l'affiliazione commerciale**

- contratto di franchising: disciplina nazionale, europea ed internazionale a confronto
- tipologie di franchising: master franchising e corner franchising
- obblighi di disclosure preventiva del franchisor ed esigenze di tutela del franchisee
- recover period rule e clausole sospette di nullità
- modalità di calcolo e di pagamento delle royalties
- accordi verticali e intese restrittive della concorrenza
- recesso, risoluzione, scadenza, rinnovo e cessione del contratto

**Avv. Luca Crotti**

### **Il factoring nel contesto delle operazioni di smobilizzo di crediti d'impresa**

- factoring, cessioni di crediti in massa non riscossi e operazioni di cartolarizzazione
- requisiti di determinatezza dei crediti e presupposti di opponibilità delle cessioni
- clausole sul pagamento anticipato del corrispettivo delle cessioni
- clausole sulle sopravvenienze nel corso del rapporto
- cessione di crediti in massa e disciplina concorsuale

**Avv. Gianpaolo Garofalo**

### **I contratti di licenza e di trasferimento di tecnologia**

- diritti di sfruttamento nelle creazioni intellettuali: natura, portata, estensione
- esaurimento dei diritti di privativa, limiti e mercato parallelo
- licensing di tecnologie: licenze di brevetto e protezione del know-how
- merchandising di marchio o design
- contratti "puri" e contratti "misti" di licenza: le licenze di fabbricazione

**Avv. Carlo Piana**

## SECONDA GIORNATA

**mercoledì 26 marzo 2025, ore 9.30**

### **La vendita di partecipazioni sociali di controllo (sale and purchase agreement)**

- procedimento di acquisizione di imprese e posizione della società target
- clausole di determinazione e aggiustamento del prezzo: escrow ed earn out
- trasferimento delle partecipazioni sociali e closing memorandum
- tutela dell'acquirente: legal e business warranties
- violazione delle garanzie e indemnity clause
- clausole di material adverse change e material adverse effect

**Avv. Alberto Nanni**

### **I contratti d'opera e di servizi**

- appalto e figure affini (vendita, somministrazione, fornitura)
- modelli contrattuali e tipologie di clausole
- varianti necessarie del progetto e disciplina convenzionale delle sopravvenienze
- responsabilità dell'appaltatore per vizi o difformità e tutela del committente
- responsabilità extracontrattuale nell'appalto immobiliare: stato della giurisprudenza
- ipotesi di subappalto e responsabilità del subappaltatore

**Avv. Riccardo Trezzi**

### **Il rent to buy di un bene immobile commerciale**

- rent to buy e diverse possibili forme di acquisto (opzione, proposta irrevocabile, vendita con riserva della proprietà, prelazione, preliminare)
- clausole di determinazione del prezzo
- disciplina legale e convenzionale di eventi patologici
- inadempimento e strumenti di esecuzione in forma specifica

**Avv. Riccardo Trezzi**

# Programma

## Il leasing finanziario come nuovo sottotipo contrattuale

- locazione finanziaria e Legge n. 124/2017: perimetro soggettivo e oggettivo
- inadempimento dell'utilizzatore e risoluzione del contratto: disciplina legale e sua derogabilità
- clausole risolutive espresse, penali e voci di danno individuate dalle parti
- clausole sulla restituzione e ricollocazione del bene
- sorte dei canoni insoluti e meccanismi di riequilibrio patrimoniale

**Avv. Luca Szego**

## Le nuove forme di finanziamento dell'impresa e l'attività di erogazione del credito

- soggetti finanziatori e controlli sull'attività creditizia
- operazioni di ricapitalizzazione societaria: prestiti obbligazionari, finanziamenti mezzanini, strumenti ibridi
- finanziamenti alle imprese e clausole di autotutela esecutiva
- finanziamenti alle imprese in crisi e continuità aziendale

**Avv. Franco Paolo Gialloreti**

## I nuovi modelli di garanzia del credito nell'attività corporate

- dalle garanzie statiche a quelle fluttuanti
- pegno non possessorio, poteri di disposizione dell'imprenditore e modalità di escussione
- monitoraggio dell'imprenditore sovvenuto e covenant finanziari
- negative pledge e pari passu clause

**Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

## I contratti informatici

- inquadramento generale
- software, diritti di proprietà intellettuale e diritti patrimoniali
- tipologie di licenza
- contratto ICT
- cloud e clausole contrattuali
- questioni aperte in ambito privacy

**Avv. Remo Tarolli**

# Note Organizzative

**Data dell'evento: 25 - 26 marzo 2025**

**Orario dei lavori: 9.30 - 13.00 | 14.00 - 16.00**

**Quota di partecipazione:**

**1 giornata: € 700 + iva 22%**

**2 giornate: € 1.000 + iva 22%**

**Advance booking: -20% entro il 21 marzo**

**1 giornata: € 560 + iva 22%**

**2 giornate: € 800 + iva 22%**

**La quota di partecipazione comprende:**

- l'invio del materiale didattico fornito dagli esperti coinvolti;
- la possibilità di presentare ai relatori coinvolti domande, richieste di approfondimento e quesiti di specifico interesse in tempo reale a mezzo chat o in diretta audio;
- l'invio, al termine del Webinar, della registrazione dell'evento per coloro che non potranno seguire integralmente la diretta.

**Modalità di iscrizione:**

Versamento anticipato della quota tramite bonifico bancario intestato a:

**Convenia srl, via San Massimo 12 | 10123 Torino**

**c/o BANCO BPM Spa – FILIALE DI TORINO 16**

**IBAN: IT65S0503401017000000000135**

ovvero mediante assegno bancario o circolare intestato a Convenia srl, da consegnare il giorno dell'evento nel caso di convegno in aula.

**Modalità di disdetta:**

La disdetta dovrà essere comunicata in forma scritta entro 7 giorni lavorativi antecedenti l'inizio dell'evento formativo. Nel caso in cui la disdetta pervenga oltre questo termine, la quota verrà addebitata per intero.

# Modulo di iscrizione

L'iscrizione si intende perfezionata al momento dell'invio del **MODULO DI ISCRIZIONE** (integralmente compilato) reperibile sul sito [www.convenia.it](http://www.convenia.it) o tramite invio via fax al numero 011 835682 della scheda sottostante.

**Titolo dell'evento**

.....  
.....

**Luogo e data**

.....

**Dati relativi al partecipante:**

NOME .....  
COGNOME .....  
AZIENDA/ENTE/STUDIO .....  
RUOLO AZIENDALE .....  
E-MAIL .....  
TELEFONO ..... FAX .....

**Dati per la fatturazione elettronica:**

INTESTATARIO FATTURA .....  
INDIRIZZO .....  
CITTÀ ..... CAP ..... PROV .....  
P. IVA / C. F. ....  
CODICE UNIVOCO UFF. (PA) .....  
CODICE CIG (PA) .....  
CODICE DESTINATARIO O PEC (NO PA) .....  
SPLIT PAYMENT  SI  NO  
ODA ..... DATA ODA .....

**Per Informazioni contattare:**

REFERENTE ..... TELEFONO .....  
E-MAIL ..... TIMBRO, DATA E FIRMA .....

**Modalità di pagamento**

Versamento anticipato della quota di iscrizione tramite bonifico bancario. Ai sensi dell'art.1341 c.c. si approva espressamente la clausola relativa alla disdetta come da note organizzative e condizioni.

TIMBRO, DATA E FIRMA .....

**Informativa privacy**

I dati forniti a Convenia srl sono raccolti e trattati, anche con l'ausilio di strumenti elettronici ed informatici, per le finalità connesse all'esecuzione dei servizi erogati (registrazione a convegni e incontri formativi, richieste di informazioni, gestione delle formalità contabili, iscrizione alle newsletter, etc). Il conferimento dei dati, seppur facoltativo, si rende necessario per l'esplicitamento dei servizi richiesti. Solo previa autorizzazione dell'interessato, i dati saranno conservati e trattati da Convenia srl, per l'invio di materiale informativo relativo ai servizi ed alle iniziative future della Società. Ai sensi dell'art.7 del D. Lgs. 196/2003, l'interessato potrà esercitare il diritto di accesso ai dati personali e gli altri diritti in esso previsti, mediante comunicazione scritta, indirizzata a **Convenia srl** (con sede in Via San Massimo 12, 10123 Torino) ovvero tramite FAX 011/835682 o all'indirizzo di posta elettronica [info@convenia.it](mailto:info@convenia.it).