

Webinar

# I contratti d'impresa

analisi delle clausole e dei modelli  
diffusi nella prassi

tecniche di redazione  
contratti di distribuzione commerciale  
contratto di agenzia e procacciamento d'affari  
franchising e affiliazione commerciale  
factoring e cartolarizzazione  
contratti di licenza e trasferimenti di tecnologia  
sale and purchase agreement  
appalto d'opera e di servizi  
rent to buy  
leasing finanziario  
finanziamenti delle imprese in crisi

**22 - 23 ottobre 2024**

ore 9.30 - 13.00 / 14.00 - 16.00



disponibile anche la  
registrazione video  
integrale dell'evento

**ADVANCE BOOKING**  
- 20% per le iscrizioni  
entro il 18 ottobre

**Convenia srl**

Via San Massimo 12 | 10123 Torino

T 011 889004 - F 011 835682 - P.Iva 10336480016

[www.convenia.it](http://www.convenia.it)

## Relatori dell'evento

### **Prof. Avv. Matteo Ambrosoli**

Associato di  
Diritto Privato  
Università degli Studi di Milano

### **Prof. Avv. Riccardo Campione**

Associato di  
Diritto Privato  
Università di Bologna  
Of Counsel PedersoliGattai

### **Avv. Luca Crotti**

Founder  
Studio Legale Luca Crotti - Milano

### **Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

Partner  
Head of Banking & Finance, Italy  
Dentons

### **Avv. Gianpaolo Garofalo**

Partner  
Dentons

### **Avv. Marco Locati**

Founder  
Locati & Partners Studio Legale

### **Prof. Avv. Arturo Maniaci**

Associato di  
Istituzioni di Diritto Privato  
Università degli Studi di Milano

### **Avv. Alberto Nanni**

Partner  
Gianni & Origoni

### **Avv. Carlo Piana**

Partner Array  
General Counsel  
Free Software Foundation Europe

### **Avv. Alberto Venezia**

Founding Partner  
Alberto Venezia Avvocati

### **Avv. Massimo Jorio**

Responsabile di progetto e coordinatore dei lavori

Disponibile la **REGISTRAZIONE VIDEO** dell'evento  
per coloro che non riusciranno a seguire  
la diretta streaming



N. 1724  
UNI EN ISO 9001:2015

Convenia srl ha ottenuto la certificazione in ottemperanza alla normativa UNI EN ISO 9001:2015 SETTORE EA37 (progettazione ed organizzazione di eventi formativi manageriali in ambito economico-giuridico).

# Programma

## PRIMA GIORNATA

**martedì 22 ottobre 2024, ore 9.30**

### **La formazione e le tecniche di redazione dei contratti delle imprese**

- manifestazioni di interesse, memorandum of understanding e gentlemen's agreement
- trattative e tipologie di modelli negoziali (tailer made e boiler plate)
- clausole di riservatezza, di esclusiva, di non concorrenza, di arbitrato
- professio iuris e diritto applicabile al rapporto contrattuale
- rimedi conservativi convenzionali e rimedi legali

**Prof. Avv. Matteo Ambrosoli**

### **I contratti internazionali di distribuzione commerciale**

- concessione di vendita: distributori e importatori, post-vendita e clausole accessorie
- tutela del concessionario e applicazione analogica delle norme sull'agenzia
- distribuzione selettiva, esclusiva e libera
- hardcore e resale price restrictions nel contesto della nuova normativa antitrust europea

**Avv. Alberto Venezia**

### **Il contratto di agenzia nella prassi commerciale domestica, europea e transnazionale**

- concorrenza di fonti normative (interne, sovranazionali e internazionali)
- differenze fra agente, procuratore d'affari e mediatore
- contratto di agenzia e giurisprudenza della Corte di Giustizia UE
- obbligazioni del preponente e obblighi dell'agente tra regole e prassi - cessazione del contratto di agenzia e indennità dovute all'agente

**Avv. Alberto Venezia**

### **Il contratto di franchising e l'affiliazione commerciale**

- contratto di franchising: disciplina nazionale, europea ed internazionale a confronto
- tipologie di franchising: master franchising e corner franchising
- obblighi di disclosure preventiva del franchisor ed esigenze di tutela del franchisee
- recover period rule e clausole sospette di nullità
- modalità di calcolo e di pagamento delle royalties
- accordi verticali e intese restrittive della concorrenza
- recesso, risoluzione, scadenza, rinnovo e cessione del contratto

**Avv. Luca Crotti**

### **Le operazioni di factoring e la dismissione dei crediti d'impresa**

- cessioni di crediti in massa non riscossi e operazioni di cartolarizzazione
- requisiti di determinatezza dei crediti e presupposti di opponibilità delle cessioni
- clausole sul pagamento anticipato del corrispettivo delle cessioni
- clausole sulle sopravvenienze
- cessione di crediti in massa e disciplina della crisi d'impresa

**Avv. Gianpaolo Garofalo**

### **I contratti di licenza e i trasferimenti di tecnologia**

- corpus mysticum e corpus mechanicum nello sfruttamento delle creazioni intellettuali
- esaurimento dei diritti di privativa, limiti e mercato parallelo
- licensing di tecnologie: licenze di brevetto e protezione del know-how
- merchandising di marchio o design
- contratti "puri" e contratti "misti" di licenza: le licenze di fabbricazione

**Avv. Carlo Piana**

## SECONDA GIORNATA

**mercoledì 23 ottobre 2024, ore 9.30**

### **Il contratto di vendita di partecipazioni sociali di controllo**

- procedimento di acquisizione di imprese e posizione della società target
- clausole di determinazione e aggiustamento del prezzo: escrow ed earn out
- trasferimento delle partecipazioni sociali e closing memorandum
- tutela dell'acquirente: legal e business warranties
- violazione delle garanzie e indemnity clause
- clausole sulle sopravvenienze (MAC e MAE)

**Avv. Alberto Nanni**

### **Il contratto di appalto d'opera e di servizi**

- appalto e figure affini (vendita, somministrazione, fornitura)
- varianti necessarie del progetto e disciplina convenzionale delle sopravvenienze
- responsabilità dell'appaltatore per vizi o difformità e tutela del committente
- responsabilità extracontrattuale nell'appalto immobiliare
- ipotesi di subappalto e responsabilità del subappaltatore
- appalti privati e Superbonus: stato dell'arte

**Avv. Marco Locati**

### **Il contratto di rent to buy di immobile commerciale**

- rent to buy e diverse possibili forme di acquisto (opzione, proposta irrevocabile, vendita con riserva della proprietà, prelazione, preliminare)
- clausole di determinazione del prezzo
- disciplina legale e convenzionale di eventi patologici
- inadempimento e strumenti di esecuzione in forma specifica

**Avv. Marco Locati**

# Programma

## Il leasing finanziario come nuovo sottotipo contrattuale

- locazione finanziaria e Legge n. 124/2017: perimetro soggettivo e oggettivo
- inadempimento dell'utilizzatore e risoluzione del contratto: disciplina legale e sua derogabilità
- clausole risolutive espresse, penali e voci di danno risarcibili
- clausole sulla restituzione e ricollocazione del bene
- sorte dei canoni insoluti e meccanismi di riequilibrio patrimoniale

**Prof. Avv. Riccardo Campione**

## Le nuove forme di finanziamento delle imprese in bonis e in crisi

- soggetti finanziatori e controlli sull'attività creditizia
- operazioni di ricapitalizzazione societaria: prestiti obbligazionari, finanziamenti mezzanini, strumenti ibridi
- finanziamenti alle imprese e clausole di autotutela esecutiva
- finanziamenti alle imprese in crisi e continuità aziendale

**Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

## I nuovi modelli di garanzia del credito nell'attività corporate

- monitoraggio dell'imprenditore sovvenuto e covenant finanziari
- garanzie atipiche e tipologie di covenant
- negative pledge e pari passu clause
- clausole di subordinazione dei crediti

**Prof. Avv. Arturo Maniaci**

## Question Time:

- valutazione di casi e quesiti proposti dai partecipanti

# Note Organizzative

**Data dell'evento: 22 - 23 ottobre 2024**

**Orario dei lavori: 9.30 - 13.00 | 14.00 - 16.00**

**Quota di partecipazione:**

**1 giornata: € 700 + iva 22%**

**2 giornate: € 1.000 + iva 22%**

**Advance booking: -20% entro il 18 ottobre**

**1 giornata: € 560 + iva 22%**

**2 giornate: € 800 + iva 22%**

## La quota di partecipazione comprende:

- l'invio del materiale didattico fornito dagli esperti coinvolti;
- la possibilità di presentare ai relatori coinvolti domande, richieste di approfondimento e quesiti di specifico interesse in tempo reale a mezzo chat o in diretta audio;
- l'invio, al termine del Webinar, della registrazione dell'evento per coloro che non potranno seguire integralmente la diretta.

## Modalità di iscrizione:

Versamento anticipato della quota tramite bonifico bancario intestato a:

**Convenia srl, via San Massimo 12 | 10123 Torino  
c/o BANCO BPM Spa – FILIALE DI TORINO 16  
IBAN: IT65S0503401017000000000135**

ovvero mediante assegno bancario o circolare intestato a Convenia srl, da consegnare il giorno dell'evento nel caso di convegno in aula.

## Modalità di disdetta:

La disdetta dovrà essere comunicata in forma scritta entro 7 giorni avorativi antecedenti l'inizio dell'evento formativo. Nel caso in cui la disdetta pervenga oltre questo termine, la quota verrà addebitata per intero.

# Modulo di iscrizione

L'iscrizione si intende perfezionata al momento dell'invio del **MODULO DI ISCRIZIONE** (integralmente compilato) reperibile sul sito [www.convenia.it](http://www.convenia.it) o tramite invio via fax al numero 011 835682 della scheda sottostante.

## Titolo dell'evento

.....  
.....

## Luogo e data

.....

## Dati relativi al partecipante:

NOME .....  
COGNOME .....  
AZIENDA/ENTE/STUDIO .....  
RUOLO AZIENDALE .....  
E-MAIL .....  
TELEFONO ..... FAX .....

## Dati per la fatturazione elettronica:

INTESTATARIO FATTURA .....  
INDIRIZZO .....  
CITTÀ ..... CAP ..... PROV .....  
P. IVA / C. F. ....  
CODICE UNIVOCO UFF. (PA) .....  
CODICE CIG (PA) .....  
CODICE DESTINATARIO O PEC (NO PA) .....  
SPLIT PAYMENT  SI  NO   
ODA ..... DATA ODA .....

## Per Informazioni contattare:

REFERENTE ..... TELEFONO .....  
E-MAIL ..... TIMBRO, DATA E FIRMA .....

## Modalità di pagamento

Versamento anticipato della quota di iscrizione tramite bonifico bancario. Ai sensi dell'art.1341 c.c. si approva espressamente la clausola relativa alla disdetta come da note organizzative e condizioni.

TIMBRO, DATA E FIRMA .....

## Informativa privacy

I dati forniti a Convenia srl sono raccolti e trattati, anche con l'ausilio di strumenti elettronici ed informatici, per le finalità connesse all'esecuzione dei servizi erogati (registrazione a convegni e incontri formativi, richieste di informazioni, gestione delle formalità contabili, iscrizione alle newsletter, etc). Il conferimento dei dati, seppur facoltativo, si rende necessario per l'espletamento dei servizi richiesti. Solo previa autorizzazione dell'interessato, i dati saranno conservati e trattati da Convenia srl, per l'invio di materiale informativo relativo ai servizi ed alle iniziative future della Società. Ai sensi dell'art.7 del D. Lgs. 196/2003, l'interessato potrà esercitare il diritto di accesso ai dati personali e gli altri diritti in esso previsti, mediante comunicazione scritta, indirizzata a **Convenia srl** (con sede in Via San Massimo 12, 10123 Torino) ovvero tramite FAX 011/835682 o all'indirizzo di posta elettronica [Info@convenia.it](mailto:Info@convenia.it).