

Webinar

# I contratti d'impresa

## modelli, clausole e prassi

negoziazione e tecniche di redazione  
concessione di vendita  
vendita internazionale e normativa Antitrust  
contratto di agenzia  
franchising e affiliazione commerciale  
factoring e cartolarizzazione  
contratti di licenza e trasferimenti di tecnologia  
sale and purchase agreement  
appalto d'opera e di servizi  
contratto di rent to buy  
leasing finanziario  
finanziamenti alle imprese e garanzie corporate

**13 - 14 giugno 2023**

ore 9.30 - 13.00 / 14.00 - 16.00



disponibile la  
registrazione video

**- 20%**

**advance booking**  
per le iscrizioni  
fino al 9 giugno

**Convenia srl**

Via San Massimo 12 | 10123 Torino

T 011 889004 - F 011 835682 - P.Iva 10336480016

[www.convenia.it](http://www.convenia.it)

## RELATORI

### Prof. Avv. Matteo Ambrosoli

Associato di  
Diritto Privato  
Università degli Studi di Milano

### Prof. Avv. Fabio Bortolotti

già Associato di Diritto Commerciale Internazionale  
Università di Torino  
Founding Partner  
Studi Legali Associati Buffa, Bortolotti & Mathis

### Prof. Avv. Riccardo Campione

Associato di  
Diritto Privato  
Università di Bologna  
Of Counsel Pedersoli Studio Legale

### Avv. Luca Crotti

Founder  
Studio Legale Luca Crotti - Milano

### Avv. Alessandro Fosco Fagotto

Partner  
Head of Banking & Finance, Italy  
Dentons

### Avv. Franco Paolo Gialloreti

Managing Counsel  
Dentons

### Avv. Marco Locati

Founder  
Locati & Partners Studio Legale

### Avv. Alberto Nanni

Partner  
Gianni & Origoni

### Avv. Carlo Piana

Partner Array  
General Counsel  
Free Software Foundation Europe

### Prof. Avv. Valentina Piccinini

Associato di  
Diritto Privato  
Università di Milano Bicocca

### Avv. Alberto Venezia

Founding Partner  
Alberto Venezia Avvocati

### Avv. Massimo Jorio

Responsabile dell'evento e coordinatore dei lavori

L'evento è in fase di accreditamento presso  
i Consigli degli Ordini Professionali competenti (CFP)



N. 1724  
UNI EN ISO 9001:2008

Convenia srl ha ottenuto la certificazione  
in ottemperanza alla normativa **UNI EN  
ISO 9001:2008 SETTORI EA35 E EA37**  
(progettazione ed organizzazione di eventi  
formativi manageriali in ambito economi-  
co-giuridico).

### Il fenomeno dei contratti d'impresa: modalità di formazione e tecniche di redazione

- trattative, manifestazioni di interesse e memorandum of understanding
- tipologie di negoziazione: modello tailor made vs. modello boiler plate
- clausole più frequenti (riservatezza, esclusiva, non concorrenza, arbitrato)
- scelta della legge o del diritto applicabile
- rimedi manutentivi e strumenti di autotutela

**Prof. Avv. Matteo Ambrosoli**

### Il contratto di concessione di vendita internazionale (distributorship agreement)

- contratto quadro al cui interno di concludono singole vendite
- contratto scritto o semplice rapporto continuativo con cliente privilegiato
- necessità di un preavviso per la risoluzione
- protezione del concessionario in caso di risoluzione In Italia e in altri paesi
  - a) diritto ad un ragionevole preavviso (Italia)
  - b) diritto ad indennità di fine rapporto: Belgio, Francia
  - c) applicazione analogica delle norme sull'agenzia
- scelta della Legge applicabile: cosa conviene?
  - a) concedente italiano
  - b) concessionario italiano
- disciplina delle singole vendite
  - a) condizioni generali del concedente
  - b) convenzione di Vienna (CISG) o legge italiana?
- distribuzione selettiva

**Prof. Avv. Fabio Bortolotti**

### I contratti di distribuzione e la nuova normativa antitrust europea (VBER 2022)

- nuovo regolamento di esenzione in generale
  - a) distinzione tra distribuzione esclusiva, selettiva e libera
  - b) disciplina delle possibili interferenze
  - c) dual distribution
  - d) mantenimento di una posizione rigida sugli accordi di

- imposizione di prezzo
- e) maggiore flessibilità su limitazioni all'accesso ad internet del distributore
- disciplina della distribuzione esclusiva
  - a) possibilità di più distributori esclusivi per lo stesso territorio (shared exclusivity)
  - b) possibilità di imporre divieti di attive ai clienti dei distributori (passing-on)
  - c) superamento del limite di 5 anni per la clausola di non concorrenza
- distribuzione selettiva
  - a) protezione della rete da rivenditori non autorizzati limitata al territorio in cui è in vigore il sistema selettivo
  - b) inammissibilità di reti selettive per paese gestite da un distributore esclusivo

**Prof. Avv. Fabio Bortolotti**

### Il contratto di agenzia nella prassi commerciale domestica, europea e transnazionale

- fonti normative interne, sovranazionali e internazionali
- contratto di agenzia secondo la giurisprudenza della Corte di Giustizia UE
- procuratori di affari, mediatore e agente: analogie e differenze
- obbligazioni del preponente e obblighi dell'agente tra regole e prassi
- cessazione del contratto di agenzia e indennità dovute all'agente

**Avv. Alberto Venezia**

### Il contratto di franchising e l'affiliazione commerciale

- contratto di franchising: disciplina nazionale, europea ed internazionale a confronto
- tipologie di franchising: master franchising e corner franchising
- obblighi di disclosure preventiva del franchisor ed esigenze di tutela del franchisee
- recover period rule e clausole sospette di nullità
- modalità di calcolo e di pagamento delle royalties
- accordi verticali e intese restrittive della concorrenza
- recesso, risoluzione, scadenza, rinnovo e cessione del contratto

**Avv. Luca Crotti**

### Il factoring nel contesto delle operazioni di smobilizzo di crediti d'impresa

- factoring, cessioni di crediti in massa non riscossi e operazioni di cartolarizzazione
- requisiti di determinatezza dei crediti e presupposti di opponibilità delle cessioni
- clausole sul pagamento anticipato del corrispettivo delle cessioni
- clausole sulle sopravvenienze nel corso del rapporto
- cessione di crediti in massa e disciplina concorsuale

**Prof. Avv. Valentina Piccinini**

### I contratti di licenza e trasferimenti di tecnologia

- diritti di sfruttamento nelle creazioni intellettuali: natura, portata, estensione
- esaurimento dei diritti di privativa, limiti e mercato parallelo
- licensing di tecnologie: licenze di brevetto e protezione del know-how
- merchandising di marchio o design
- contratti "puri" e contratti "misti" di licenza: le licenze di fabbricazione

**Avv. Carlo Piana**

### Il contratto di vendita di partecipazioni sociali di controllo

- procedimento di acquisizione di imprese e posizione della società target
- clausole di determinazione e aggiustamento del prezzo: escrow ed earn out
- trasferimento delle partecipazioni sociali e closing memorandum
- tutela dell'acquirente: legal e business warranties
- violazione delle garanzie e indemnity clause
- clausole di material adverse change e material adverse effect

**Avv. Alberto Nanni**

## Il contratto di appalto d'opera e di servizi

- appalto e figure affini (vendita, somministrazione, fornitura)
- modelli contrattuali e tipologie di clausole
- varianti necessarie del progetto e disciplina convenzionale delle sopravvenienze
- responsabilità dell'appaltatore per vizi o difformità e tutela del committente
- responsabilità extracontrattuale nell'appalto immobiliare: stato della giurisprudenza
- ipotesi di subappalto e responsabilità del subappaltatore
- appalti privati e Superbonus: ieri, oggi e domani

**Avv. Marco Locati**

## Il contratto di rent to buy di immobile commerciale

- rent to buy e diverse possibili forme di acquisto (opzione, proposta irrevocabile, vendita con riserva della proprietà, prelazione, preliminare)
- clausole di determinazione del prezzo
- disciplina legale e convenzionale di eventi patologici
- inadempimento e strumenti di esecuzione in forma specifica

**Avv. Marco Locati**

## Il leasing finanziario come nuovo sottotipo contrattuale

- locazione finanziaria e Legge n. 124/2017: perimetro soggettivo e oggettivo
- inadempimento dell'utilizzatore e risoluzione del contratto: disciplina legale e sua derogabilità
- clausole risolutive espresse, penali e voci di danno individuate dalle parti
- clausole sulla restituzione e ricollocazione del bene
- sorte dei canoni insoluti e meccanismi di riequilibrio patrimoniale

**Prof. Avv. Riccardo Campione**

## Le nuove forme di finanziamento dell'impresa e l'attività di erogazione del credito

- soggetti finanziatori e controlli sull'attività creditizia
- operazioni di ricapitalizzazione societaria: prestiti obbligazionari, finanziamenti mezzanini, strumenti ibridi
- finanziamenti alle imprese e clausole di autotutela esecutiva
- finanziamenti alle imprese in crisi e continuità aziendale

**Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

**Avv. Franco Paolo Gialloreti**

## I nuovi modelli di garanzia del credito nell'attività corporate

- dalle garanzie statiche a quelle fluttuanti
- pegno non possessorio, poteri di disposizione dell'imprenditore e modalità di escussione
- monitoraggio dell'imprenditore sovvenuto e covenant finanziari
- negative pledge e pari passu clause

**Avv. Alessandro Fosco Fagotto**

**Avv. Franco Paolo Gialloreti**

## NOTE ORGANIZZATIVE

**Data: 13 - 14 giugno 2023**

**Orario dei lavori: 9.30 - 13.00 | 14.00 - 16.00**

### Quota di partecipazione:

1 giornata: € 600 + iva | 2 giornate € 900 + iva

### Advance booking: entro il 9 giugno

1 giornata: € 480 + iva | 2 giornate € 720 + iva

Alcuni giorni prima dell'evento saranno inviate le credenziali per accedere alla DIRETTA STREAMING e sarà possibile presentare domande in tempo reale.

La certificazione UNI EN ISO 9001:2008 consente di usufruire di finanziamenti, agevolazioni, contributi e fondi di categoria per la partecipazione all'evento.

Per gli Enti Pubblici la quota di partecipazione è esente Iva ex art. 14, c.10, L.537/93.

La quota di partecipazione comprende: materiale didattico e documentazione presentata dai relatori.

### Modalità di iscrizione:

Versamento anticipato della quota tramite bonifico bancario intestato a:

**Convenia srl, via San Massimo 12 | 10123 Torino**

**c/o BANCO BPM Spa – FILIALE DI TORINO 16**

**IBAN: IT65S0503401017000000000135**

### Modalità di disdetta:

La disdetta dovrà essere comunicata in forma scritta entro 7 giorni lavorativi (esclusi sabato e domenica) antecedenti l'inizio dell'evento formativo.

Per ogni ulteriore informazione è possibile consultare il sito [www.convenia.it](http://www.convenia.it) oppure contattare la Società al n. **011 889004**

## SCHEDA DI ISCRIZIONE



L'iscrizione si intende perfezionata al momento del ricevimento - da parte di Convenia srl - della presente scheda di iscrizione, integralmente compilata e sottoscritta, da inviare via **fax al numero 011 835682**.

TITOLO DEL CONVEGNO \_\_\_\_\_

LUOGO E DATA \_\_\_\_\_

Partecipazione  AULA  DIRETTA STREAMING

NOME \_\_\_\_\_

COGNOME \_\_\_\_\_

AZIENDA/ENTE/STUDIO \_\_\_\_\_

RUOLO AZIENDALE \_\_\_\_\_

E-MAIL \_\_\_\_\_

TELEFONO \_\_\_\_\_ FAX \_\_\_\_\_

### Dati per la fatturazione

INTESTATARIO FATTURA \_\_\_\_\_

INDIRIZZO \_\_\_\_\_

CITTÀ \_\_\_\_\_ CAP \_\_\_\_\_ PROV. \_\_\_\_\_

P. IVA / C. F. \_\_\_\_\_

### Per Informazioni

REFERENTE \_\_\_\_\_

TELEFONO \_\_\_\_\_

E-MAIL \_\_\_\_\_

TIMBRO, DATA E FIRMA \_\_\_\_\_

### Modalità di pagamento

Versamento anticipato della quota di iscrizione tramite bonifico bancario. Ai sensi dell'art.1341 c.c. si approva espressamente la clausola relativa alla disdetta come da note organizzative e condizioni.

TIMBRO, DATA E FIRMA \_\_\_\_\_

### Informativa privacy

I dati forniti a Convenia srl sono raccolti e trattati, anche con l'ausilio di strumenti elettronici ed informatici, per le finalità connesse all'esecuzione dei servizi erogati (registrazione a convegni e incontri formativi, richieste di informazioni, gestione delle formalità contabili, iscrizione alle newsletter, etc). Il conferimento dei dati, seppur facoltativo, si rende necessario per l'espletamento dei servizi richiesti. Solo previa autorizzazione dell'interessato, i dati saranno conservati e trattati da Convenia srl, per l'invio di materiale informativo relativo ai servizi ed alle iniziative future della Società. Ai sensi dell'art.7 del D. Lgs. 196/2003, l'interessato potrà esercitare il diritto di accesso ai dati personali e gli altri diritti in esso previsti, mediante comunicazione scritta, indirizzata a Convenia srl (con sede in Via San Massimo 12, 10123 Torino) ovvero tramite fax 011/835682 o all'indirizzo di posta elettronica [info@convenia.it](mailto:info@convenia.it).

TIMBRO, DATA E FIRMA \_\_\_\_\_